



Als überregionaler Fachanbieter für anspruchsvolle und innovative Verbindungslösungen in Industrie und Handwerk

suchen wir **ab sofort** einen

## **VERKÄUFER IM INNENDIENST** (m/w/d) in Vollzeit Vertrieb von Handwerksprodukten und Befestigungstechnik

Vorwärts ist unsere Stärke, darum sind wir mit Leidenschaft und Engagement bei der Sache. Hohe Eigenmotivation, Gestaltungsfreiräume und Eigeninitiative in einem kollegialen Team, das zeichnet unsere Unternehmenskultur aus.

Sind Sie bereit für neue Herausforderungen, dann lassen Sie uns über die Entwicklungschancen und Einstiegsmöglichkeiten sprechen und werden Sie Teil unseres erfolgreichen Unternehmens.

### Ihre Aufgaben:

- Verkauf und Beratung unserer hochwertigen Produkte rund um die Befestigungstechnik
- Auftragsabwicklung und Erstellung von Objektangeboten für nationale und internationale Bauprojekte im Holzbau bzw. Stahl- und Metallbau
- **Kundenbetreuung und Kundenentwicklung:** Entwicklung strategischer Partnerschaften zu zentralen Kunden bzw. Bestandskunden und Neukunden. Als Profi erkennen Sie Kundenpotentiale und bauen unsere Basis zum Kunden weiter aus. Die Pflege unserer Bestandskunden zählt zur wichtigsten Aufgabe (Customer Success).
- **Kundenberatung und Kundenaustausch:** Sie begeistern unsere Kunden für unseren vielfältigen Service, unseren Online-Shop und unsere Produkte mit Mehrwert. Es ist Ihr Ansporn, unsere Kunden regelmäßig über neue Produkte und Produktentwicklungen zu informieren und auch auf unsere Angebote aktiv hinzuweisen. Nichts geht über einen persönlichen Kontakt und so sind gelegentliche Kundenbesuche durchaus zielführend und effektiv.

### Ihr Profil:

- Zuverlässigkeit, Pünktlichkeit und Loyalität
- Eine abgeschlossene kaufmännische oder handwerklich/technische Ausbildung, gerne auch als Quereinsteiger mit Freude am Vertrieb
- Im Idealfall haben Sie schon Erfahrung im Verkauf mit direktem Kundenkontakt gesammelt
- Sie sprechen sehr gut Deutsch, da Sie ausschließlich Kunden innerhalb Deutschlands betreuen
- Sie sind kommunikationsstark und verfügen über ein sympathisches und verbindliches Auftreten
- Ihr Arbeitsstil ist geprägt von hoher Eigenverantwortung
- Sie besitzen den Führerschein

### Wir bieten Ihnen:

- Anstellung in Vollzeit
- Planbare Wochenarbeitszeit, das Wochenende beginnt am Freitag um 15:30 Uhr
- Eine attraktive Bezahlung und leistungsorientierte Prämienmodelle, perspektivisch
- Eine umfassende Einarbeitung mit regelmäßigen Schulungen
- 28 Tage Jahresurlaub
- Aussicht auf einen Firmenwagen
- Mitarbeiter-Benefits

### Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Wenn Sie die Bereitschaft haben, in einem motivierten und erfolgreichen Team Ihre Fähigkeiten unter Beweis zu stellen und den Elan für neue Aufgaben mitbringen, dann senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen z. Hd. Frau Anke Zembsch an:  
[bewerbung@wz-befestigungssysteme.de](mailto:bewerbung@wz-befestigungssysteme.de)

**Fest verbunden.**  
Für alles, was halten muss.

W&Z Befestigungssysteme  
Inhaber Oliver Zembsch  
Landwehrstraße 44  
97421 Schweinfurt

Tel. +49 9721 47610-0  
Fax +49 9721 47610-25  
[www.wz-befestigungssysteme.de](http://www.wz-befestigungssysteme.de)  
[info@wz-befestigungssysteme.de](mailto:info@wz-befestigungssysteme.de)

ÜBER  
**30**  
JAHRE



Direkt zum W&Z Online-Shop »

[shop.wz-befestigungssysteme.de](http://shop.wz-befestigungssysteme.de)